

対象者 原則として経営幹部・経営幹部候補
 定員 30名※定員に達し次第、締め切りとさせていただきます。
 期間 平成29年11月14日(火)～30年3月16日(金)のうち5日間
 開催場所



津：三重県教育文化会館
 (JR・近鉄 津駅東口から徒歩5分)



四日市：四日市商工会議所
 (近鉄 四日市駅から徒歩7分)

受講料 100,000円(税別)※テキスト代、交流会費含む※2名様以降から1名80,000円(税別)
 (1名様につき)

百五経営情報クラブ会員の皆さまは以下の価格で受講いただけます。
 特別会員50,000円(税別) 一般会員70,000円(税別)

申込方法 「受講申込書」に必要事項を記入の上、FAXまたは百五銀行営業店の担当者にお渡し
 ください。

受講決定 お申し込み確認後、受講票と請求書を送付いたします。

本申込書により収集された個人情報は、当セミナーの運営管理の目的にのみ利用させていただきます。また、当該個人情報は必要なセキュリティ
 対策を講じ、厳重に管理し、第三者に提供することはありません。尚、お申し込みいただいた方には、百五銀行および当社の新サービスや出版物な
 どをご案内する場合がございます。

お申し込み・お問い合わせ先
 株式会社百五総合研究所 会員事業部
 TEL 059-228-9105 FAX 059-228-9380

経営力強化 ゼミナール

幹部育成と儲かる会社づくり 実践講座

平成29年
 第1回 11月14日(火) 開講

月1回開催 全5回の連続シリーズ

経営力強化ゼミナール【受講申込書】 FAX. 059-228-9380

ふりがな 受講者氏名	(歳) (男・女)	役職
企業名	E-mail	
〒 住所		
百五経営情報クラブ会員の別	特別会員 一般会員 非会員	百五銀行お取引店
申込責任者 役職	氏名	TEL FAX
企業概要	業種 1.製造業 2.卸売業 3.小売業 4.情報・サービス業 5.建設業 6.運輸業 7.その他()	従業員数 人
	主な取扱商品	

経営幹部・経営幹部候補の皆さまへ

あなたは自分の会社を儲かる会社にしたいと思いませんか？

高業績企業を創る秘訣は、実はマネジメントのしかたにあります。

そしてそれは、おどろくほどシンプル！

戦略を立てる→経営を見える化する→会議でチェックする→幹部を育てる

講師が長年工夫と実践をおこない、成果を挙げてきた方法を、実践方式で皆さま
 に伝授します。

他ではまずお目にかかれないうわかりやすく・実践的な・深い考え方と手法です。

仲間といっしょに楽しみながら身につけましょう！

HRI株式会社
 百五総合研究所

自社を儲かる会社にしたいたいあなたに！

『儲かる会社にしたいたい』・『幹部を育てたい』・『成果のあがる会議をしたいたい』・『経営数字が見える化したい』
本講座は、グループで意見交換しながら進める楽しい講義です。異業種交流の場としてもご活用して頂けます。
お気軽にご参加ください！

講師紹介



小笠原士郎 氏
(おがさはら しろう)

御堂筋税理士法人&
(株)組織デザイン研究所
ファウンダー

1976年大阪大学経済学部卒業。株式会社クボタ、会計事務所勤務を経て、1991年、会計事務所開業。会社の数字がわかっている経営コンサルティングの安心感をめざして、会計事務所と経営コンサルティングの融合を実現、お客さまに寄りそった問題解決を合言葉に、経営指導を求めるなら御堂筋税理士法人との評価を得ている。企業の税務と会計、事業承継、組織再編といった税務領域をカバーし、距離を感じさせないスカイプ監査で、全国に顧客を持つ。コンサルティングの分野では、戦略計画→経営の数字の見える化→会議による仮説と検証→幹部育成の手順により、高業績企業創りを追求している。経営計画、実行管理、マーケティング、販売管理、生産管理、人事制度、人材育成、組織開発、経理財務など中小企業に求められる経営課題の全般の指導を行う。さらに企業の問題解決の分野を網羅する広いネットワーク紹介力も持ち顧客のワンストップ問題解決を実現している。また、メガバンクや地銀系の研修機関、商工会議所などセミナーや講演にも数多く登壇。専門用語を使わずわかりやすく深い解説にはファンも多い。主な著書「数字嫌いの社長でもわかる儲けの帳簿」(フォレスト出版)、「はじめての経営計画100問100答」(明日香出版)など。

ホームページ
<http://www.management-facilitation.com/>
ブログ
<http://ameblo.jp/mdsj-ceo>
フェイスブック
<https://www.facebook.com/shiro.ogasawara.5>
〒541-0042
大阪市中央区今橋4-1-1 淀屋橋三井ビル4F
TEL 06-6205-8960

第1回

平成29年

11/14 (火)

15:00~18:00/講義
18:00~/交流会
三重県教育文化会館(津)

戦略を立てる！

すべてのビジネスは、お客さまの課題解決業です。お客さまの片づけるべき用事を、もっとも上手に完了してあげる！あなたのねらいのお客さまからNo.1に選んでいただける会社になるための作戦を「戦略」といいます。第1回では、戦略の考え方と立て方を学び、あなたの会社の基本戦略をまとめます。

●講義後に交流会をいたします。

第2回

12/12 (火)

15:00~18:00/講義
三重県教育文化会館(津)

各部門の課題を
考える！

ねらいのお客さまからNo.1に選んでいただくためには、ユニークなサービスを提供しなければなりません。そのために各部門がお客さまの願いをかなえるための役割分担をしていきます。第2回では、ユニークなサービスを提供していくための課題を考えまとめます。

第3回

平成30年

1/23 (火)

15:00~18:00/講義
四日市商工会議所(四日市)

アクションプランを
立てる！

戦略や課題は項目を挙げただけでは実現しません。それらを実行し実現していくためには、具体的なアクションプランに落とし込む必要があります。第3回では、戦略や課題の推進ツール「目標管理シート」の作り方を学び、実際にまとめます。

第4回

2/22 (木)

15:00~18:00/講義
四日市商工会議所(四日市)

経営の数字の
見える化

戦略や課題がまとまったら、次は経営のパフォーマンスをチェックするツール「コックピット」をつくります。経営の数字が見えてくると、自ずと業績が上がります。なぜそうなるのか？第4回では、その秘密を解明し、あなたの会社の経営数字の見える化を考え、まとめてもらいます。

第5回

3/16 (金)

15:00~18:00/講義
三重県教育文化会館(津)

会議で儲かる
会社にする

小笠原流の高業績企業創りの秘訣は、会議にあります。『コックピット会議』で戦略と課題の実行状況、経営の数字をチェックすることにより、異常点とチャンスがはっきりとわかってきます。あとは仮説立てと実証あるのみ。第5回では、その会議の秘訣をお教えます。さあ、すべてのツールは揃いました、あとは実行あるのみです！