

今までにない次の楽しさや豊かさを提供する

Next one 株式会社ネクスト・ワン



企業概要



代表取締役社長
高田 雅之氏

所在地 名張市夏見3303
TEL:0595-61-3502 **FAX**:0595-61-3503
設立 1989年(平成元年)4月
資本金 2,000万円
従業員数 108人(2021年7月現在)
事業内容 「カードボックス」の直営店舗及びFC本部運営、CD・DVD等のメディア商品・TVゲーム関連商品、ゴルフクラブ・ゴルフ用品の買取および販売。
U R L <https://nextone-iga.co.jp/>

昨日までに満足するのではなく、常に「これから(ネクスト・ワン)」。

トレーディングカード ゲーム業界を牽引

株式会社ネクスト・ワンは、トレーディングカードゲーム(以下TCG)、TVゲーム等の卸売・小売、トレカ小売店のFC本部運営を主とする会社である。中でもTCGは同社の根幹事業であり、運営するトレカ販売買取専門店「カードボックス」の直営店およびフランチャイズを全国展開。市場規模1千億円といわれるTCG業界を牽引する企業のひとつである。

トレーディングカード ゲーム(TCG)とは

TCGとは、トレーディングカードと呼ばれる専用カードを使つた対戦ゲームのことである。

ゲームを楽しむだけでなく、カードの収集や交換が目的となることもあり、市場流通が少なく希少性のあるものや限定発売カードは一般販売価格の何百倍もの高値で売買されることが珍しく

ない。93年に発売された世界初のTCG「マジック・ザ・ギャザリング」は世界中に多くのファンを持つ。日本では00年前後に「ポケモンカード」「遊戯王」「デュエルマスターーズ」等のTCGが次々発売され、現在でも変わらぬ人気を誇っている。

赤字続きの レンタル店からの脱却

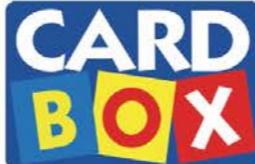
1989年、高田雅之社長は後輩と2人で旧上野市に20坪のビデオ・CDレンタル店をオープ



TCG商品を全国へ発送



スタッフ全員が携帯する手帳は、毎期カバーの色を変えている
(今期のものは148ページの厚さに)



シタルだけで経営を続けることは難しいと考えた高田社長は借金をして売り場を60坪に増床し、CDとゲームソフトの販売を始めた。すると、ゲームソフトを扱っている店が地域になかったこともあり、売れ行きは絶好調。「実現できるはずがないような収支計画を立てても、その数字が達成できた。これはいけると感じた」と高田社長は話す。

94年に2号店となるTVゲーム専門店を名張駅前に開店。「PlayStation」「セガサターン」など新しいTVゲーム機が発売された年でもあり、ゲームソフト発売日には店頭に客が列をなし、店は爆発的な売上を記録した。

危機を救つたTCG

勢いに乗つて、高田社長はCD専門店、楽器売場、音楽練習用スタジオの開設と次々に事業を拡大していく。01年、

「実現できるはずがないような収支計画を立てても、その数字が達成できた。これはいけると感じた」と高田社長は話す。

94年に2号店となるTVゲーム専門店を名張駅前に開店。「PlayStation」「セガサターン」など新しいTVゲーム機が発売された年でもあり、ゲームソフト発売日には店頭に客が列をなし、店は爆発的な売上を記録した。

このサイトは同種のサイトのなかで上位の販売買取実績を持ち、全国のTCG爱好者の集いの場ともなっている。

蓄積した自社ノウハウ

iPod発売と時を同じくして、同社がTVゲーム専門店の片隅で始めたのが「遊戯王」をはじめとするトレカの販売である。TCG人気はどんどん上昇し、11年には全国でもまだ珍しかったTCG専門店を名張市内にオープン。そして、その運営ノウハウと専門店の屋号「カードボックス」を立ち上げ、全国の書店にフランチャイズ事業の売り込みを始めると北海道から沖縄まで全国に店舗が広がった。現在、100店舗以上が「カードボックス」として運営している。

13年にはトレカ販売・買取の独自サイト「トレコロ」をオープン。

個人の経験値や知識が求められる業務もある。店内に設置された対戦スペースで開催する「TCG大会」だ。各店舗ではパトルやデュエルと称される大会が連日開催され、その運営がスタッフの重要な仕事となっている。スタッフは長くTCGに親しみ、知識と経験を蓄積した熟練プレイヤーばかり。「社員のなかには小学校をシステム開発会社と共同開発。直営店やフランチャイズの店でも即座に買取金額や販売価格をはじき出すことが可能となつた」。

個人の経験値や知識が求められる業務もある。店内に設置された対戦スペースで開催する「TCG大会」だ。各店舗ではパトルやデュエルと称される大会が連日開催され、その運営がスタッフの重要な仕事となっている。スタッフは長くTCGに親しみ、知識と経験を蓄積した熟練プレイヤーばかり。特に直営店の「カードボックスサテライト横浜店」は全国で3社だけが運営する、KONAMIの「コナミカードゲームステーションサテライトショップ」のひとつであり、ゲームメーカーからの厚い信頼を得ている。

1冊の手帳

同社にはアルバイトから社員まで全員が携帯する手帳が存在する。「経営計画書」と記された手帳には経営方針や数値目標、社会人としての心構え、顧客対応のルールなどがまとめられ、

学生や中・高校生の頃から当店に通っていた者も多い」と高田社長は話す。特に直営店の「カードボックスサテライト横浜店」は全国で3社だけが運営する、KONAMIの「コナミカードゲームステーションサテライトショップ」のひとつであり、ゲームメーカーからの厚い信頼を得ている。



支店より一言

「eスポーツ」という世界の巨大市場へもチャレンジする同社。高田社長の先見の明と、失敗を成長に繋げる経営手腕には敬服致します。訪問時には「いらっしゃいませ!」と全社員が起立して同社のこれから(ネクスト・ワン)が楽しみである。

文=会員事業部 鈴木理可

近年はeスポーツ事業に力を入れている。「eスポーツ」とはエンピューターゲーム・ビデオゲームを使った対戦を(体を動かすこと以外の娯楽や競技も含む広義の)スポーツとして捉えた名称である。同社のTCG大会の開催実績を認めたメーカー等から「eスポーツ事業をやってみてはどうか」と進言されたことが事業参入のきっかけとなった。19年より「NINJA CUP(ニンジャ・カップ)」と名付けた大会を店内で定期開催している。

20年には県内のeスポーツ関連2団体とともに「一般社団法人三重県eスポーツ連合」を発足し、代表理事に高田社長が就任した。今年10月16、17日開催の「全国都道府県対抗eスポーツ選手権2021 MIE」では実行委員会として尽力。同大会

理に規模の拡大は追わず、身の丈に合った成長を目指し、「企業理念に沿った志ある仲間が、自由闊達に働く楽しい会社にしたい」と語る。

同社のこれから(ネクスト・ワン)が楽しみである。

文=会員事業部 鈴木理可

今後の目標は、「何よりもスタッフの幸せを追求すること」として、「人財の強化、とにかく人次第」と高田社長は話す。無



百五銀行 名張支店長
林 延尚

次時代やニーズを追いかけて、「eスポーツ」という世界の巨大市場へもチャレンジする同社。高田社長の先見の明と、失敗を成長に繋げる経営手腕には敬服致します。訪問時には「いらっしゃいませ!」と全社員が起立して同社のこれから(ネクスト・ワン)が楽しみである。



1000人規模の大会を全国で開催(2017熊本、2018金沢、2019山形・東京)