

新企画

顧客との関係を強化し、わかりやすく伝える!

# 提案につなげる雑談・ 話の組み立て方



【講師】

株式会社 Smart Present  
代表取締役社長

しんみょう ふみのり  
**新名 史典** 氏

顧客との関係性を強化するには論理と感情の双方が  
重要です。それをしっかり学べる講座です!

## セミナーのねらい

人間関係を作るために「雑談」は、非常に効果的なコミュニケーションを演出してくれます。いっぽうで、「雑談って何を話していいかわからない・・・」「私はそんなに話題をたくさん持っていない・・・」と困られている方が多く、雑談に苦手意識を持たれています。しかし、雑談は実は知識の披露ではありません。相手との距離を近づけるための会話なので、相手への関心が大事なのです。また、「わかりやすく伝える」ことも実は簡単ではありません。ここは論理の世界。短時間でわかりやすく伝えるノウハウもしっかり学べます。是非、本講座で皆様の営業活動に貢献できますことを!

日時 2021年  
**2/12** 金 10:00~16:30  
<受付開始 9:30~>

会場 **第一ビル**  
〒514-0009 津市羽所町345番地  
・JR、近鉄津駅東口すぐ  
・公共交通機関をご利用ください。

## セミナー内容

### 1 「伝える」と「伝わる」の違い

- ・「伝える」と「伝わる」の違い
- ・「伝わる」ために必要なのは一体何か?
- ・感情で距離を近づけてから

### 2 雑談は「相手への関心」が大切!

- ・雑談と雑学は同じではない
- ・知っている話でも知らない話でも大丈夫
- ・初対面でも大丈夫な「架空名刺交換ワーク」で実践!

### 3 人はもともとコミュニケーションの取り方は異なる

- ・ソーシャルスタイルによる違い
- ・異なるタイプと交渉するなら?
- ・男性脳と女性脳、世代による違い

### 4 お笑いに学ぶ!コメント力を鍛えよう

- ・コメントは相手への反応から
- ・漫才のツッコミの役割とは?
- ・コメント力を実践してみましよう

### 5 わかりやすく話をまとめる論理構成

- ・情報を論理で組み立てる
- ・ざっくり全体像を示す
- ・事例に学ぶ提案営業

セミナーに関する詳しい  
内容はこちらから

百五総合研究所  
<https://www.hri105.co.jp/>

検索

**HRI**  
株式会社百五総合研究所

## 講師プロフィール

株式会社 Smart Present  
代表取締役社長

しみょう ふみのり  
**新名 史典** 氏

1971年大阪生まれ。1997年4月、サラヤ株式会社へ入社。営業部長、商品開発部長などを経験した後、2011年10月に、日本で唯一のプレゼンテーションを専門としたコンサルティング企業、株式会社 Smart Present を設立。プレゼンテーションをキーワードとし、様々な企業研修、セミナー講師、コンサルティングを行っている。これまでに、研究者の立場、営業マンの立場、企画開発者の3つの異なる立場で、約3000件ものプレゼンテーションを経験していることも強み。モットーは「ビジネスは伝わってナンボ！」

## セミナー企画者からのひとこと

Check!

雑談に苦手意識を持たれている方、わかりやすく話をまとめるテクニックを学びたい方におすすめの内容です。

## 会場案内図



## 受講料(1名さまにつき)

**特別会員** 11,000円 (うち消費税 1,000円)

**一般会員** 22,000円 (うち消費税 2,000円)

**非会員** 30,800円 (うち消費税 2,800円)

- ・テキスト代を含みます。
- ・昼食、飲料は各自ご用意ください。(受講料は昼食代を減額した金額となっております。)
- ・当日ご欠席の場合、払い戻しは致しかねます。開催日の前営業日 17:00 までにご連絡いただいた場合は、入金済の受講料をご返金します。
- ・その後のキャンセルについては、ご入金の有無にかかわらず受講料を申し受けます。
- ・参加人数が少数の場合、セミナー開催が中止となる場合がございます。

## お申込み方法

1. 当社ホームページからお申込み、または本「受講申込書」にご記入のうえ、ファクシミリにて当社宛にお送りください。折り返し、お申込責任者に受講票・請求書をお送りします。
2. 受講料は請求書が届いてからお振込みください。振込手数料は、貴社負担でお願い致します。
3. 領収書の発行は省略し、「振込金受取書」を領収書にかささせていただきます。
4. セミナー当日、ご参加いただけない場合、代理の方に参加していただけて結構です。
5. 講義の録音、写真・動画の撮影などはご遠慮願います。

**お問合せ先** 株式会社 百五総合研究所  
〒514-8666 津市岩田21番27号 TEL. 059-228-9105

**お申込み先**  WEB <https://www.hri105.co.jp/>  
 FAX **059-228-9380**

▲ FAX 059-228-9380 ▲

受講申込書		提案につなげる雑談・話の組み立て方		[2/12]
ふりがな 会社名	-----		会員の別	特別会員 ・ 一般会員 ・ 非会員
	-----		T E L	-----
	-----		F A X	-----
代表者名	-----		従業員数	----- 人
住所	(〒 ----- )		●質問にお答えします。事前に講師へご質問がありましたらご記入ください。 ----- ----- -----	
受講者	所属	ふりがな	-----	
	役職	氏名	-----	
	所属	ふりがな	-----	
	役職	氏名	-----	
申込責任者	所属	ふりがな	-----	
	役職	氏名	E-mail -----	

### 【個人情報の取り扱いについて】

本申込書により収集された個人情報は、当セミナーの運営管理の目的にのみ利用させていただきます。また、当該個人情報は必要なセキュリティ対策を講じ、厳重に管理し、第三者に提供することはありません。尚、お申し込みいただいた方には、百五銀行および当社の新サービスや出版物などをご案内する場合がございます。

《受付店・担当者》