

人気
セミナー

半日セミナー

社員のやる気スイッチを入れよう！



オンライン
セミナー
双方向型

目標達成に向けたチームのモチベーションの高め方



【講師】

株式会社Thanks Dream
代表取締役

せきおか ひで と
関岡 英人 氏

部下のやる気を引き出すことが
目標達成の近道！

セミナーのねらい

コロナ禍でビジネスの世界が大きく変わってしまいました！ このピンチをチャンスに変える方法は眠っている社員の能力を最大限に引き出し困難と向き合っていくことです！ そのために最も重要な事はチームづくりです。

この研修では、困難に打ち勝ち業績を上げるために必要なチームづくりから、離職STOPに必要なコミュニケーションの取り方を学び会得していただきます。

また、管理職が悩む今どきの若い世代との向き合い方や、仕事の教え方などを分かりやすくご紹介させて頂き、「やる気スイッチの入れ方」や「引き寄せの法則」を会得していただくことでモチベーションアップに繋げ人材育成のスキルアップを目指す研修となっております。

日時

2023年

2/21 火

13:30～16:30

13:00～13:20の間に、受講URLにアクセスしてください。

オンライン

Zoomミーティング

セミナー内容

準備物

テキスト（事前配布）

1 リーダー（管理者）の役割とリーダーシップ

- (1) 部下指導育成の心得
- (2) コミュニケーションスキルの会得
- (3) 部下のやる気を引き出すコミュニケーションの取り方
- (4) 信頼信用を掴む話の聴き方、伝え方

2 チームの力を引き出すコミュニケーション

- (1) 部下の悩みや不満を理解する
- (2) 自分達の時代は！の固定概念を一度捨ててみる
- (3) 話の内容理解度の上げ方
- (4) 褒め方、叱り方、フォローの仕方

3 モチベーションアップとやる気スイッチの入れ方

- (1) 離職の本当の原因とは！
- (2) 上司の姿が部下にもたらす影響力
- (3) モチベーションを上げる言葉、表情、動作の使い方
- (4) やる気スイッチの入れ方と引き寄せの法則
- (5) 可能性を引き出す目標設定の立て方

講師プロフィール

株式会社Thanks Dream
代表取締役

せきおか ひで と
関岡 英人 氏

百貨店、アディダスジャパングループ等の外資企業で販売・サービス業のノウハウを学び、売上高全国一位の好成績を上げたのち(株)Thanks Dreamを設立。全国のアウトレットでブランド正規販売代行 18 店舗経営他、人材派遣事業、人材育成事業を展開。その他、メンタルトレーニングやコーチング手法を基にしたコミュニケーション研修やモチベーションアップ研修は“ゆとり”、“さとり”世代と言われている若者の育て方、接し方に悩む管理職の方達からの支持を得ており、「やる気」スイッチの入れ方研修や「褒め方、叱り方研修」はメディアやクライアントからも注目をされ、全国の企業や商工会議所、小中学校のPTA などから講義依頼を多数受けている。
著書「ダメな部下を大化けさせたプレイングマネージャーの秘密」、テレビ出演：NHK ホットイブニング(8 分間ドキュメント：この人に会いたい)

セミナー企画者 からのひとこと

Check!

強いチームづくりに欠かせない
モチベーションアップの方法を
学べます。

オンラインセミナー受講方法

ご準備いただくもの/受講環境

- ①開催前日までに、当日配信 URL・テキスト等をメールでお送りします。
- ②インターネット接続可能なパソコン、タブレット、スマートフォン等をご用意ください。
カメラ・マイク・スピーカー機能が必要です。各機能が内蔵されていない場合、別の機器をご用意ください。
※スマートフォンでは画面が小さく文字等が見づらい場合があります。
- ③事前にメールにてお送りするセミナーテキスト等を印刷してお手元にご用意ください。
※声を出しても差し支えない環境で受講をお願いします

受講料(1名さまにつき)

特別会員	5,500 円 (うち消費税 500 円)
一般会員	12,100 円 (うち消費税 1,100 円)
非会員	26,400 円 (うち消費税 2,400 円)

- ・テキスト代を含みます。
- ・メールにてセミナーテキスト等受領後は、当日参加の有無にかかわらず受講料を申し受けます。
- ・通信費は受講者のご負担となります。
- ・運営側のトラブル等で視聴できない場合はご返金いたします。ただし、受講者側の接続、機器不具合等の場合、ご返金は致しかねます。
- ・参加人数が少数の場合、セミナー開催が中止となる場合がございます。

お申込み方法

1. 専用ページまたは当社 WEB サイトからお申込みください。
折り返し、お申込責任者に受講票・請求書をお送りします。
2. 受講料は請求書が届いてからお振込みください。振込手数料は、貴社負担をお願い致します。
3. 領収書の発行は省略し、「振込金受取書」を領収書にかえさせていただきます。
4. セミナー当日、ご参加いただけない場合、代理の方に参加していただいて結構です。
5. 講義の録音、写真・動画の撮影などはご遠慮願います。

お問合せ先 株式会社 百五総合研究所 〒514-8666 津市岩田21番27号 TEL. 059-228-9105 E-mail. info@hri105.co.jp

お申し込みはWEBサイトから ▶ <https://www.hri105.co.jp/>

目標達成に向けたチームのモチベーションの高め方 [2/21]

専用ページ



[https://www.hri105.co.jp/
seminar_event/detail/?id=
278](https://www.hri105.co.jp/seminar_event/detail/?id=278)

百五総合研究所

検索

<https://www.hri105.co.jp/>

右記の専用ページまたは
当社WEBサイトから
お申込みください

WEBサイトからの申し込みが難しい場合は、お問い合わせください。

【個人情報の取り扱いについて】

本申込により収集された個人情報は、当セミナーの運営管理の目的にのみ利用させていただきます。また、当該個人情報は必要なセキュリティ対策を講じ、厳重に管理し、第三者に提供することはありません。尚、お申し込みいただいた方には、百五銀行および当社の新サービスや出版物などをご案内する場合がございます。