

今どきの部下との向き合い方や「褒め方」、「叱り方」を学ぶことが目標達成の近道！！

スタッフの“やる気スイッチ”の入れ方と チームのモチベーションの高め方

対象

管理職、リーダーの皆様

セミナーのねらい

- ・困難に打ち勝ち業績を上げるチームを作るために必要なスキルを会得
- ・離職率をSTOPさせる上司としてのコミュニケーションの取り方を学ぶ
- ・今どきの若い世代との向き合い方や、仕事の教え方 など

日時 2025年2月19日(水)10:00～16:30

会場 四日市商工会議所

	特別会員	一般会員	非会員
受講料	12,100円(税込)	23,100円(税込)	33,000円(税込)

講師 株式会社Thanks Dream

代表取締役 関岡 英人 氏



百貨店、アディダスジャパングループ等の外資企業で販売・サービス業のノウハウを学び売上高全国一位の好成績を上げたのち(株)Thanks Dreamを設立。全国のアウトレットでブランド正規販売代行23店舗経営他、人材派遣事業、人材育成事業を展開。その他、メンタルトレーニングやコーチング手法を基にしたコミュニケーション研修やモチベーションアップ研修は“ゆとり”、“さとり”世代と言われている若者の育て方、接し方に悩む管理職の方達からの支持を得ており、「やる気」スイッチの入れ方研修や「褒め方、叱り方研修」はメディアやクライアントからも注目をされ、全国の企業や商工会議所、小中学校のPTAなどから講義依頼を多数受けている。著書「ダメな部下を大化けさせたブレイングマネージャーの秘密」

セミナー内容の詳細

1. 時代に負けず業績を上げるために！

- (1) 部下指導育成の心得
- (2) コミュニケーションスキルの会得
- (3) 部下のやる気を引き出すコミュニケーションの取り方
- (4) 信頼信用を掴む話の聴き方、伝え方

2. 固定概念を捨てることの重要性

- (1) 部下の悩みや不満を理解する
- (2) 自分達の時代は！の固定概念を一度捨ててみる
- (3) 話の内容理解度の上げ方
- (4) 褒め方、叱り方、フォローの仕方

3. 離職率STOPに必要な心構えと行動力

- (1) 離職の本当の原因とは！
- (2) 言葉、表情、動作の使い方
- (3) 上司の姿が部下にもたらす影響
- (4) 上司が変われば部下が変わる！部下が変われば会社が変わる！

4. 信頼関係を築くためのポイント

- (1) 効果が高いミーティングの進め方
- (2) フィードバックの伝え方と求め方
- (3) 人が動く3つのポイントと心理学を学ぶ
- (4) これを学べば信頼関係が作れる

5. 予祝コミュニケーション

- (1) 予習とは
- (2) 引き寄せの法則
- (3) 簡単に出来る“やる気”に繋がる目標設定(1年後を引き寄せる)
- (4) 結果を引き寄せるヒーローインタビュー

お申込みはWEBサイトからどうぞ
セミナー最新情報もご覧いただけます

https://www.hri105.co.jp/seminar_event/detail/?id=383



【個人情報の取り扱いについて】

お客さまの個人情報は、セミナーの運営管理および弊社サービスに関するご案内のほか、利用目的の範囲内で利用させていただきます。なお、個人情報の取扱いおよび利用目的の詳細は弊社ホームページ(<https://www.hri105.co.jp/info/privacy.html>)をご覧ください。